01

CoNsuLting

SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

COMPETENZE COMMERCIALI. CRESCITA CONCRETA.

Strategia. Sviluppo commerciale.
Marketing. Relazioni. Risultati.



IMPRESE

PERSONE

STRATEGIA

INNOVAZIONE

VALORE

02 | CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

Il partner delle imprese che guardano avanti.



CoNsuLting affianca imprese e organizzazioni con servizi di consulenza commerciale, unendo strategia, competenze specialistiche e soluzioni concrete per sviluppare il business e creare valore nel tempo.

- **VISIONE STRATEGICA**
- **COMPETENZE SPECIALISTICHE**
- **SOLUZIONI SU MISURA**
- **RISULTATI CONCRETI**

03 | LA NOSTRA MISSIONE

CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

Trasformare competenze in opportunità concrete.

Supportiamo imprenditori e management nelle decisioni commerciali e nei percorsi di crescita, connettendo strategia, marketing, relazioni e opportunità di mercato.



- EVOLUZIONE
- CONCRETEZZA
- SVILUPPO
- RESPONSABILITÀ
- COMPETENZA

04 | LE NOSTRE BUSINESS AREA

Un ecosistema di servizi commerciali per la crescita dell'impresa.

Sei aree commerciali che lavorano insieme per sviluppare opportunità, clienti e risultati.



CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

Dalla complessità alla crescita.

Un percorso strutturato
per trasformare le opportunità
commerciali in risultati concreti.



Un unico interlocutore. Infinite opportunità.

Competenze commerciali, soluzioni su misura, risultati misurabili.



- VISIONE D'INSIEME
- APPROCCIO OPERATIVO
- SOLUZIONI PERSONALIZZATE
- NETWORK DI SPECIALISTI
- FOCUS SUI RISULTATI

07 | A CHI CI RIVOLGIAMO

CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

Imprese, persone, progetti di valore.

Affianchiamo realtà diverse con servizi commerciali su misura.



IMPRESE

PMI e aziende strutturate



IMPRENDITORI E MANAGEMENT

Decisioni strategiche e sviluppo



STARTUP E NEW BUSINESS

Dall'idea al mercato



ENTI E ORGANIZZAZIONI

Progetti istituzionali e gestionali



PROFESSIONISTI

Collaborazioni e progetti condivisi



NETWORK E PARTNER

Competenze complementari

08 | QUANDO PENSARE A CoNsuLting

CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

Ci sono momenti in cui la consulenza commerciale fa la differenza.

- Sviluppo e crescita del business
- Acquisizione di nuovi clienti
- Apertura di nuovi mercati
- Sviluppo di reti e partnership
- Strategia commerciale e marketing
- Formazione della rete vendita
- Valorizzazione delle opportunità



CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE



Chi può presentarci?

Imprenditori, manager, professionisti e organizzazioni che cercano un partner per lo sviluppo commerciale del proprio business.

- Aziende in fase di sviluppo
- Imprese che vogliono ampliare il mercato
- Imprenditori con nuovi progetti
- Realtà interessate a reti e partnership
- Organizzazioni che desiderano migliorare vendite e risultati
- Professionisti che cercano un partner commerciale

CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

Costruire oggi le imprese di domani.

Crediamo in una crescita sostenibile, fatta di competenze, relazioni e visione. Ogni progetto è un percorso condiviso verso nuove opportunità commerciali.





Le imprese crescono quando tutto si connette.

CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE

Strategia commerciale, marketing, relazioni e sviluppo del business sono parti dello stesso percorso.

CoNsuLting mette in relazione competenze e opportunità, creando le condizioni per una crescita concreta, sostenibile e duratura.

Un'unica visione.
Più competenze. Valore reale.


CoNsuLting
SERVIZI DI CONSULENZA COMMERCIALE
INSIEME, VERSO NUOVE OPPORTUNITÀ COMMERCIALI.
STRATEGIA
RELAZIONI
SOLUZIONI
RISULTATI